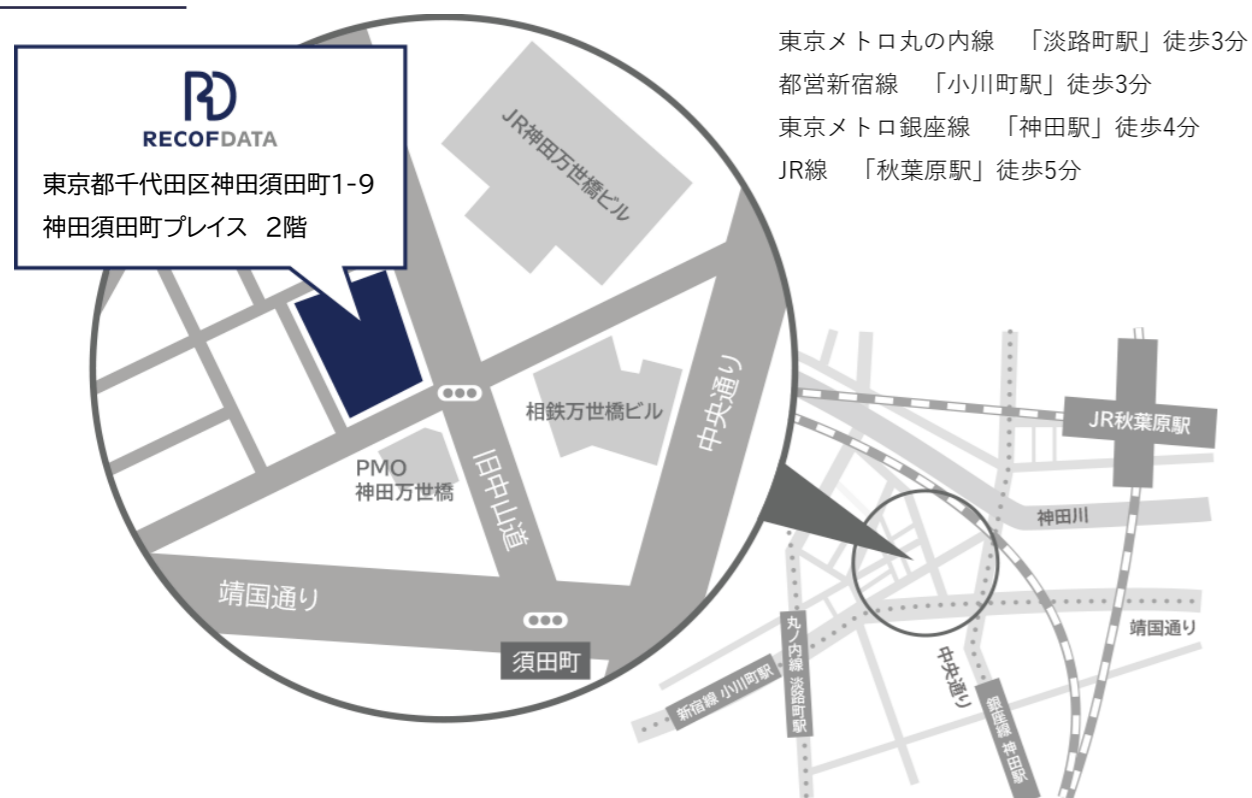


会社沿革

- 1987年12月 株式会社レコフ事務所（現在の株式会社レコフ）設立
- 1995年 1月 M&A専門誌「MARR（マール）」創刊
- 2001年 7月 第1回RECOF賞表彰（懸賞論文制度創設：～2006年7月第6回表彰）
- 2002年 7月 日経テレコンへM&Aデータ提供開始
- 2006年 2月 「マールM&Aデータ」CD-ROM販売開始
- 2007年 7月 第1回M&Aフォーラム賞『RECOF賞』表彰（RECOF賞から「M&Aフォーラム」に引き継ぎ）
- 2008年 4月 株式会社レコフより分社して株式会社レコフデータ設立
- 2010年 5月 インターネットサービス「レコフM&Aデータベース」開始
- 2010年 9月 M&A情報・データサイト「MARR Online（マールオンライン）」開始
- 2011年 2月 株式会社ユーザベースと業務提携して「SPEEDA RECOF」開始
- 2012年 2月 M&A専門誌「MARR（マール）」「記事編」を完全Web化
- 2014年 5月 「マールM&Aセミナー」開始
- 2016年10月 M&Aキャピタルパートナーズ株式会社のグループ会社となる
- 2019年 3月 「M&Aフォーラム」事務局事業を日本リサーチ総合研究所より譲り受け
- 2020年10月 M&Aマッチングサイト「MARR MATCHING(マールマッチング)」開始
- 2021年12月 MARR MATCHING（マールマッチング）事業を分社化
- 2023年 3月 本社を千代田区麴町から千代田区神田須田町に移転
- 2023年 7月 株式会社マールマッチングを吸収合併

アクセス



レコフデータは1985年以降のM&Aデータベースを構築しています

RECOFDATA
株式会社レコフデータ

MARR Online（マールオンライン）
公式SNS



Twitter
@MARR_Online



Facebook
@MA.MARROnline



2022.01.13 初版

2023.07.03 改訂版

レコフデータは信頼性の高いM&Aデータベース
企業の活性化とM&A市場の発展を促進し、ひい

の構築・提供を通じて、M&A戦略実現による
ては我が国産業界の発展に貢献します。

会社概要

社名： 株式会社レコフデータ
https://www.marr.jp/

住所： 東京都千代田区神田須田町1-9 神田須田町プレイス2階

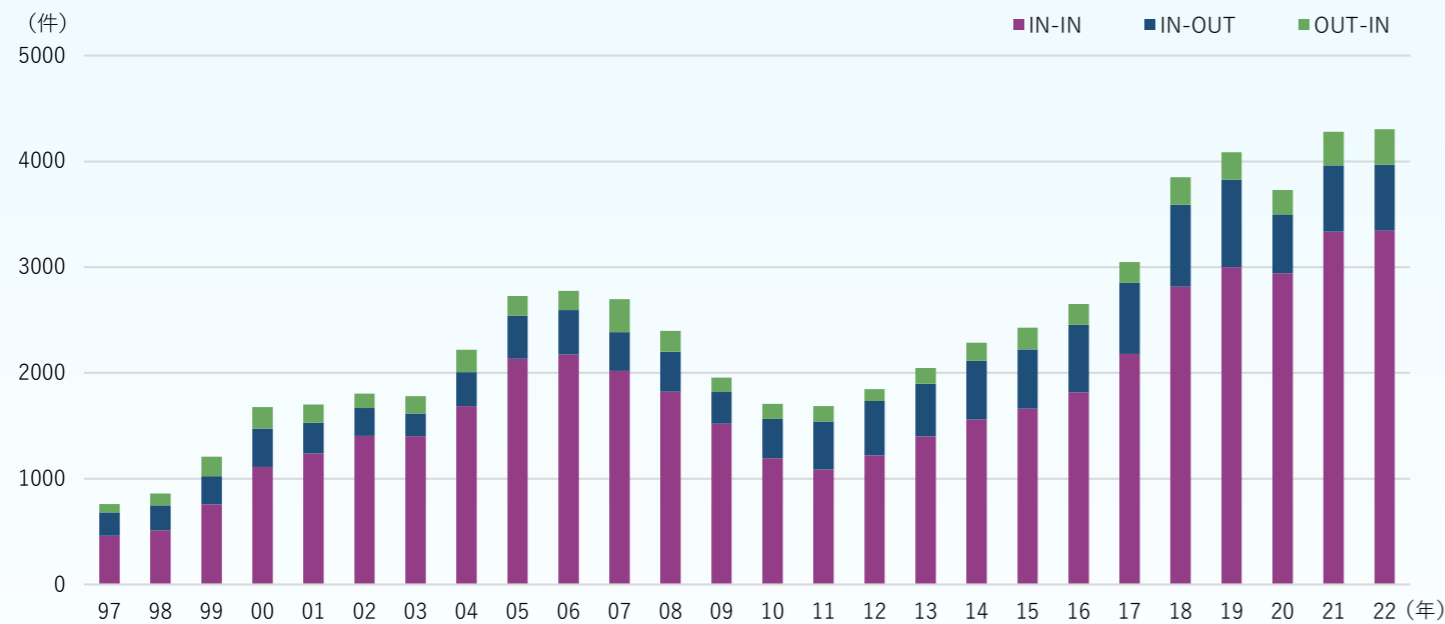
電話番号： 03-6371-1210 (代)

代表者： 代表取締役社長 吉富優子

設立日： 2008年4月1日

事業内容： M&A専門誌「MARR (マール)」の発行、「MARR Online (マールオンライン)」の運営
検索・分析ツール「レコフM&Aデータベース」の提供
「マールM&Aセミナー」の開催
「M&Aフォーラム」事業 (M&A人材育成塾、懸賞論文・M&Aフォーラム賞) の運営
M&Aマッチングサイト「MARR MATCHING (マールマッチング)」の運営

1996年以降のマーケット別M&A件数の推移



MARR Online 【マールオンライン】

M&A専門誌「MARR (マール)」、「マールオンライン」を通じて、最新のM&A 事情を多面的に発信しています。

RECOF M&A DATABASE

検索・分析ツール「レコフM&Aデータベース」の提供を通じて、M&Aの実務家、研究者、政策担当者を支援しています。



M&A フォーラム

M&A人材育成塾や懸賞論文制度を通じて、M&Aに従事する人材の育成や市場の健全な発展に貢献しています。

MARR MATCHING —マールマッチング—

事業承継問題の解決だけでなく、成長戦略としてのM&A活用に貢献しています。

M&A専門誌「MARR(マール)」の発行 「MARR Online(マール オンライン)」の運営

M&A専門誌「MARR (マール)」、「マールオンライン」を通じて、最新のM&A事情を多面的に発信しています。



マールの誌面にご登場いただいた実務家、専門家などを講師としてお迎えし、「マールM&Aセミナー」も開催

レコフデータは、1985年以降の日本企業のM&Aデータベースを構築しています。このデータベースを日本のM&A普及のための共有財産にするべきとの考えから、1995年1月に日本で唯一のM&A専門誌「MARR(マール)」を創刊し、2010年にM&A情報・データサイト「MARR Online (マールオンライン)」を開設しました。マールは「記事編」と「統計とデータ編」で構成されています。「統計とデータ編」は雑誌形態のみで、「記事編」はマールオンライン上でご提供しています。

「記事編」では、毎号、M&Aに関する旬の話題を特集化しているほか、最新のM&Aマーケットや業界動向分析、経営者や各分野の専門家へのインタビュー、学者の提言、M&Aの法制や会計制度等に関連した論文、解説記事など、豊富な記事を提供しており、最新のM&A事情を多面的に理解することができます。また、マールオンラインでは、M&A速報のほか、M&A業界に関心のある学生、M&Aを検討する事業会社様向けにM&A入門編として、スキルアップ講座やM&A用語解説なども掲載しています。



日本のM&Aデータベースのスタンダード 「レコフM&Aデータベース」

検索・分析ツール「レコフM&Aデータベース」の提供を通じて、M&Aの実務家、研究者、政策担当者を支援しています。



検索や集計機能が充実

「レコフM&Aデータベース」は1996年以降の日本企業のM&Aデータ、グループ内M&Aデータ、M&A関連データなどを収録しています。1案件ごとに、注目キーワードを含めた抄録(要約文)や当事者情報、スキームなどが簡潔にまとめられ、項目は細かく分類されているので多角的に分析できます(例えば、マーケットや形態、当事者の業種・国籍、ベンチャー投資、事業承継系など)。スキームの変更やTOB動向、敵対的M&Aの攻防は、随時、追加更新しているため、最新状況や経緯が一目瞭然です。日本のM&A市場に携わる方々、企業経営者、研究者や政策担当者の必須ツールです。

各種M&A統計は「レコフ調べ」として、新聞や放送などの各種ニュースメディアや官公庁・行政機関のレポート(白書など)、大学の学術論文などに多数採用されています。

日本経済新聞社が運営する「日経テレコン」や「日経バリューサーチ」に「レコフM&A情報」としてM&Aデータや防衛策データを提供しています。また、「レコフM&Aデータベース」と株式会社ユーザベースが開発・運営する「SPEEDA」をシステム連携した「SPEEDA RECOF(スピーダレコフ)」でM&Aデータを提供しています。



M&A人材の育成と業界の活性化を支援

M&A人材育成塾や懸賞論文制度を通じて、M&Aに従事する人材の育成や市場の健全な発展に貢献しています。



「M&Aフォーラム」は、内閣府経済社会総合研究所が設置した「M&A研究会」の提唱により、M&Aの健全な発展と普及、業界の活性化を促す活動の場として2005年に創設されました。現在は、レコフデータの事業の一つとしてM&A人材の育成や懸賞論文制度等の活動を展開しています。M&A人材の育成を目的とする「M&A人材育成塾」では、二つの講座を開講しています。このうち「M&A実践実務講座」は、M&A実務の基礎を学ぶことを目的とする講座で、M&Aプロセス、バリュエーション、M&A契約などのM&A取引と、M&A取引実行後のPMI(ポスト・マージャー・インテグレーション)など、M&A実務の基礎を習得する講座です。受講者数は約1100社、延べ1600人を超えています。もう一つは「M&Aリーダースhip・プログラム (MALP)」です。M&Aをより俯瞰的に、より具体的に学ぶことができ、実際の案件以外にM&Aの経験を積む場の提供を目的としています。

また、M&Aに関する優れた著作、研究論文を表彰する「M&Aフォーラム賞」は、M&A業界の活性化に向けて2006年から毎年開催されている歴史ある懸賞論文制度です。M&Aに関する法律・経済・経営・会計・税務・社会・文化等さまざまな観点からの優れた著作、研究論文を表彰しています。

M&Aマッチングサイト「マールマッチング」の運営

事業承継問題の解決だけでなく、成長戦略としてのM&A活用に貢献しています。



昨今、中小・ベンチャー企業へのM&Aが増加。国内の成長戦略では、事業承継の有効な手法としてM&Aの促進・支援が掲げられました。また、企業成長の手段としてM&Aの活用が広く浸透してきています。

M&Aマッチングサイト「MARR MATCHING (マールマッチング)」は、レコフデータのM&A市場における役割のひとつである“公共性・中立性・信頼性”のもと、これまで培ってきた様々なネットワークの活用、グループのノウハウを活かして、事業承継問題の解決だけでなく、成長戦略としてのM&A活用に貢献していきます。

M&A業務に携わる方々に安心してご利用いただけるよう会員登録時には厳正な審査を行い、正常な交渉を進められるよう運営による管理体制を強化しています。

また売り手と買い手の質の高いマッチング機会の創出のために、M&Aに精通したコンサルタントによる親身なサポートも行っています。

ご縁とタイミングが大切なM&Aにおいて、M&Aを必要とする全ての企業・経営者にとって最良のM&Aとなるようマッチングの場を提供しています。

厳正な審査、法人対象の安心と信頼

マールマッチングはM&A業務に携わる方々に安心してご利用いただけるM&Aマッチングプラットフォームです。
売り手と買い手の質の高いマッチング機会の創出のために弊社グループが培ったネットワークやノウハウを活かし、M&Aに精通したコンサルタントによる、親身なサポートを提供しています。
M&Aを必要とする全ての企業・経営者様のお役に立つことが、私たちの使命です。

