



2025 年 8 月 8 日

各 位

会 社 名 株式会社ブレインパッド
代表者名 代表取締役社長 CEO 関口 朋宏
(コード番号：3655 東証プライム)
問合せ先 上席執行役員 CFO 新木 菜月
(TEL. 03-6721-7701)

株式会社アクティブコアの株式の取得（子会社化）に関するお知らせ

当社は、2025 年 8 月 8 日開催の取締役会において、株式会社アクティブコア（以下：アクティブコア）の全株式を取得し、子会社化することを決議いたしましたので、下記の通り、お知らせいたします。

記

1. 株式の取得の理由

当社は、現在進行中の中期経営計画（2024 年 6 月期～2026 年 6 月期の 3 年間）において、自社の経営資源による既存事業の成長に加えて、テクノロジー企業との業務提携や M&A による非連続的な成長を、事業戦略上の重要施策と位置付けてまいりました。

このたび、アクティブコアが当社グループに参画することを通じて、当社グループが 2000 年代から磨き上げてきた MarTech（マーテック、*1）と専門家によるプロフェッショナルサービスに、アクティブコアが提供する BPaaS（Business Process as a Service、*2）という新たなサービス形態を加え、データドリブンな“AI との共創によるマーケティング実行力”を提供してまいります。

アクティブコアの当社グループへの参画を通じて実現したいことは以下の通りです。

(1) 人手に依存しないスケーラブルな事業モデルの強化

当社は、デジタル人材の不足が大きな社会課題となっている日本において、企業からの DX やデータ/AI 活用に関する需要にこたえていくには、専門人材によるプロフェッショナルサービス主体の事業モデルでは充分でなく、この点が今後の事業成長の足かせになるリスクにもなりうるとも考えております。当社グループは、生成 AI に代表される AI 技術の急速な発展を追い風に、人手に依存せずに事業拡大が可能なソフトウェア・プロダクト提供の強化を成長戦略の柱の一つとしており、このたびのアクティブコアの参画は、この戦略における重要な位置づけとなります。

(2) 製品ラインナップの拡充による顧客体験の向上

当社は、マーケティング領域におけるデジタルシフトが加速する中で、さまざまな MarTech 群を提供してきました。人材不足が深刻化する日本においては、これらのテクノロジーを活用した企業のマーケティング活動の高度化がますます求められていきます。

アクティブコアは、2005 年の創業以来、マーケティングに関する意思決定のスピードと質を高めるプロダクト開発を中心に、企業と顧客とのコミュニケーションをアクティブに変えて「時間の価値」を高めるサービスを提供し、多くのお客さまからの支持を得ています。アクティブコアの顧客層は当社グループのプロダクト事業の顧客層と類似しているため、当社グループによる提供価値を拡大することが可能となります。

(3) 拡大する BPaaS 市場への積極参入

グローバルの BPaaS 市場は、2030 年頃までの年平均成長率 (CAGR) として 8%~12%と高い成長率が見込まれる魅力的な市場です (*3)。当社グループは、人手によるアウトソーシングで生じるスピード面・コスト面の課題を同時に解決できる BPaaS 市場への参入を、アクティブコアのグループ参画を通じて実現します。

今後、両社の経営資源を組み合わせる新たなサービスを開発・提供することにより、まずはマーケティング領域において BPaaS を提供し、CRM (顧客関係管理) や 1to1 マーケティングにおいて課題とされる施策立案の量産化、クリエイティブ制作、実行・モニタリングから改善提案までのマーケティング PDCA の実行力の向上を支援してまいります。

(4) マーケティング活動全体をカバーするワンストップのサービス体制

当社グループは、マーケティング活動の全体をカバーするワンストップのサービス体制を構築してまいります。ブランド戦略や顧客ロイヤリティ戦略をはじめとする「戦略パート」から、MarTech やデータ基盤を中核とする「マーケティングデジタル基盤の構築」、さらには AI による業務の自動化を実現する「BPaaS」、そして各種マーケティング課題に応える「専門コンサルティング」までをワンストップで提供し、データドリブンな意思決定と施策実行により、お客様のマーケティング活動を次のステージへと導いてまいります。

- (※1) MarTech (マーテック) とは、企業におけるマーケティング活動を支えるさまざまなソフトウェアソリューションの総称。
- (※2) BPaaS (Business Process as a Service) とは、SaaS や IT ツールを活用して業務を効率化し業務プロセスの全体を外部委託する新たなアウトソーシングサービスのこと。
- (※3) [MarketsandMarkets 社](#)、[Polaris Market Research 社](#)、[Grand View Research 社](#)によるリサーチ結果を参考に、当社推計。

2. 異動する子会社 (株式会社アクティブコア) の概要

(1) 名称	株式会社アクティブコア	
(2) 所在地	神奈川県横浜市西区みなとみらい 3-7-1 8 階	
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役社長 羽柴 秀彦	
(4) 事業内容	マーケティング領域の IT サービスの提供など	
(5) 資本金	10,000 千円	
(6) 設立年月日	2005 年 2 月 2 日	
(7) 大株主および持株比率	羽柴 秀彦 50.0% ほか	
(8) 上場会社と当該会社との間の関係	資本関係	該当事項はありません。
	人的関係	該当事項はありません。
	取引関係	該当事項はありません。

3. 株式取得の相手先の概要

株式取得の相手先は個人のため、詳細の開示は控えさせていただきます。なお、当社と当該個人の間に資本関係・人的関係・取引関係はありません。

4. 取得株式数、取得価額及び取得前後の所有株式の状況

(1) 異動前の所有株式数	一株 (議決権の数：一個、議決権所有割合：一%)
(2) 取得株式数	20,000 株 (議決権の数：20,000 個)
(3) 取得価額	相手先に対する守秘義務に基づき非開示とさせていただきます。
(4) 異動後の所有株式数	20,000 株 (議決権の数：20,000 個、議決権所有割合：100%)

5. 日程

- ・取締役会決議日 2025 年 8 月 8 日
- ・契約締結日 2025 年 8 月 8 日
- ・株式譲渡実行日 2025 年 10 月 1 日（予定）

6. 今後の見通し

本株式取得により、当該会社は 2025 年 10 月 1 日付にて当社の連結子会社となる予定であり、当社グループの事業成長に貢献する予定であります。しかしながら本日時点においては、本件が 2026 年 6 月期の連結業績に与える具体的な影響額は精査中となるため、本日付にて当社が公表した「2025 年 6 月期 決算短信」内の「2026 年 6 月期の連結業績予想」にも本件の影響は含めておりません。今後公表すべき事項が生じた場合には、速やかにお知らせいたします。

以上